



**VOTRE GUIDE COMPLET
DU TRANSPORT DE
FRET MARITIME
TRANSFRONTALIER
MEXIQUE**

DANS CET ARTICLE:

Sous l'effet de l'évolution de la dynamique économique, des perturbations de la chaîne d'approvisionnement et de l'importance accordée à la délocalisation, le Mexique est devenu, ces dernières années, une alternative attrayante aux centres de production éloignés tels que la Chine. Les entreprises se tournent de plus en plus vers le Mexique en raison de sa proximité, de ses coûts compétitifs de production et de l'avantage supplémentaire que représente la réduction des durées de transit vers les principaux marchés nord-américains.

Si les avantages de la délocalisation au Mexique sont évidents, l'expédition de marchandises entre le Mexique, les États-Unis et le Canada reste une entreprise complexe. Pour réussir dans ce domaine, il faut une planification méticuleuse et une expertise spécialisée, de la sélection du bon courtier en douane à la préparation d'une documentation précise et conforme. Ces facteurs sont essentiels pour éviter les retards, minimiser les coûts et assurer un transport fluide des marchandises.

Le choix d'un prestataire de transport expérimenté est tout aussi important. Un partenaire compétent peut rationaliser les processus, aider à s'y retrouver dans les exigences réglementaires et tirer parti des relations transfrontalières avec les transporteurs pour obtenir des résultats fiables. Cet article vous fournira les informations suivantes:

Un guide pour l'expédition du fret transfrontalier au Mexique:

- **Étape 1:** Mise en place d'un courtier en douane.
- **Étape 2:** Remplir les formalités administratives.
- **Étape 3:** Choisir le bon partenaire de transport transfrontalier au Mexique.

Nous offrirons également des informations sur:

- Frais de passage aux frontières
- Transbordement vs Remorque de transit
- Mauvaises pratiques : Ce qu'il faut éviter

AVANT DE COMMENCER

Avant d'expédier des marchandises entre le Mexique, les États-Unis et le Canada, il est essentiel d'évaluer soigneusement votre fret, car les différents produits ont souvent des exigences spécifiques en matière d'importation et d'exportation.

Par exemple, importer des fruits et légumes frais du Mexique vers les États-Unis nécessite des documents supplémentaires qui vont au-delà des formalités d'importation habituelles. Il peut s'agir d'un permis phytosanitaire, d'un permis d'exploitation, d'une preuve d'enregistrement de l'installation alimentaire et d'autres certifications connexes afin de garantir la conformité avec les réglementations douanières américaines.

Les règles relatives au pays d'origine sont également cruciales, car elles déterminent si les produits peuvent bénéficier d'une exonération ou d'une réduction des droits de douane dans le cadre d'accords commerciaux. Si la détermination de l'origine est généralement simple pour les articles entièrement cultivés ou fabriqués dans un seul pays, elle peut devenir complexe si un produit comprend des composants provenant de plusieurs pays.

En cas d'incertitude, consultez votre courtier en douane pour obtenir des conseils.

COMMENT LE FRET EST-IL EXPÉDIÉ DU MEXIQUE AUX ÉTATS-UNIS?



ÉTAPE 1: MISE EN PLACE D'UN COURTIER EN DOUANE

Avant d'expédier du fret à destination ou en provenance du Mexique, il est essentiel de mettre en place un courtier en douane. Bien qu'il soit techniquement possible de s'occuper soi-même des documents douaniers, l'expertise d'un courtier en douane expérimenté est inestimable. Un courtier expérimenté ne se contente pas de veiller au respect de l'évolution des réglementations en matière d'importation et d'exportation, il vérifie également que tous les documents sont correctement remplis. Cette expertise permet de minimiser les retards et de faciliter un passage de frontière efficace et sans heurts.

Que fait votre courtier en douane?

- **Prépare et soumet les documents:** Votre courtier rassemble, examine et soumet tous les documents nécessaires pour faciliter le dédouanement de votre envoi.
- **Coordonne avec votre prestataire de transport:** Les courtiers en douane travaillent en étroite collaboration avec votre (vos) fournisseur(s) de transport afin d'aligner l'expédition sur les exigences douanières.
- **Gère le paiement des droits et taxes:** Le courtier gère le calcul et le paiement des droits et taxes applicables.
- **Assure la tenue des dossiers:** Les courtiers en douane veillent à ce que toutes les déclarations en douane et tous les documents de transport soient conservés en toute sécurité.
- **Résout des problèmes douaniers:** Votre courtier en douane s'occupera de tous les problèmes douaniers qui pourraient survenir, à la fois pendant et après le paiement des droits et taxes.



Comment trouver un courtier en douane agréé?

Vous pouvez trouver un courtier en douane agréé par les agences suivantes:

États-Unis: Douanes et Protection des Frontières des États-Unis (CBP)

Mexique: Service Mexicain d'Administration Fiscale (SAT)

Canada: Agence des Services Frontaliers du Canada (ASFC)

Une fois que vous avez choisi un courtier en douane expérimenté dans les transports transfrontaliers au Mexique, prévoyez un délai d'environ deux semaines pour l'installation. Les documents suivants sont généralement requis:

- ✓ Procuration
- ✓ Documents fiscaux (e.g., W-9 or W-8BEN)
- ✓ Numéro de compte
- ✓ Profil de l'entreprise
- ✓ Certificat d'origine
- ✓ Caution (le cas échéant)
- ✓ Facture commerciale
- ✓ Acta Constitutiva (pour les importateurs américains non-résidents)
- ✓ Exigences supplémentaires pour le Canada:
 - ✓ Numéro d'importation/exportation canadien
 - ✓ Compte CARM (évaluation de l'ASFC et gestion des recettes)

Il est essentiel de maintenir une communication claire et cohérente avec votre courtier en douane afin de rester informé de toute modification des réglementations en matière d'importation et d'exportation et de s'assurer que tous les documents sont exacts et complets. Une bonne communication permet d'éviter les retards, les amendes et les frais potentiels.

ÉTAPE 2: REPLIR LES FORMALITÉS ADMINISTRATIVES

Pour que le passage de la frontière se fasse sans encombre et en temps voulu, vous devez veiller à ce que toutes les informations soient cohérentes et exactes d'un document à l'autre. Il est essentiel de revérifier les détails, la première étape importante étant l'identification du bon Incoterm.

Selon l'administration américaine du commerce, les incoterms sont « un ensemble de règles internationalement reconnues qui définissent les responsabilités des vendeurs et des acheteurs », précisant qui est responsable des coûts liés aux droits d'exportation, à la gestion de l'expédition, à l'assurance, à la documentation, au dédouanement et à d'autres aspects logistiques.

Si vous ne connaissez pas vos incoterms, adressez-vous à votre courtier en douane pour qu'il vous aide à choisir l'incoterm approprié. Il sera également en mesure de repérer les erreurs potentielles ou les lacunes dans la documentation qui pourraient entraîner des retards à la frontière.

Pour les envois transfrontaliers vers le Mexique, vous aurez à fournir au moins les documents suivants, bien que certaines marchandises puissent nécessiter des documents supplémentaires par rapport aux exigences habituelles:

- ✓ **Connaissance (BOL):** Document juridique qui fournit des détails sur l'envoi et sert de contrat entre le transporteur et l'expéditeur.
- ✓ **Complemento Carta Porte (CCP):** Également connu sous le nom de Carta Porte, il s'agit d'un document fiscal électronique requis pour les marchandises transportées à l'intérieur du Mexique, y compris celles qui franchissent la frontière. Il contient des détails sur l'envoi, tels que la marchandise, l'origine, la destination et le mode de transport. Le CCP vérifie l'autorisation du transporteur et confirme que la marchandise est transportée légalement.
- ✓ **Facture commerciale (IC):** Elle énumère la description, la valeur, la quantité et les conditions de vente des marchandises exportées. Elle est exigée aux États-Unis, au Mexique et au Canada.
- ✓ **Certificat d'origine:** Il précise le pays d'origine du produit, détaille ses caractéristiques et donne la liste de l'exportateur et de l'importateur. Ce document est essentiel pour demander un traitement tarifaire préférentiel dans le cadre de l'accord États-Unis-Mexique-Canada (USMCA).
- ✓ **Document des opérations de dédouanement (DODA):** Délivré par le courtier en douane sur le site web du service mexicain de l'administration fiscale au nom du transporteur, ce document est nécessaire pour le dédouanement au Mexique des importations et des exportations.
- ✓ **Déclaration en douane américaine:** Fournit des informations essentielles sur l'importateur américain et les marchandises importées.

- ✓ **Envois canadiens:** Les envois entre le Canada et le Mexique peuvent également nécessiter:
 - ✓ Facture des douanes canadiennes (CCI)
 - ✓ Certificat d'origine de l'ALENA / Certificat d'origine de l'USMCA
 - ✓ Permis d'importation (si nécessaire)
 - ✓ Compte CARM (Gestion des cotisations et des recettes de l'ASFC)
 - ✓ Liste d'emballage
 - ✓ Numéro d'importation/exportation canadien
 - ✓ Preuve de paiement ou contrat de vente (le cas échéant)
 - ✓ En fonction de votre cargaison, vous pouvez également avoir besoin de licences/permis pour des produits spécifiques.



Voies de soumission de la documentation douanière:

Les courtiers en douane soumettent généralement ces documents par voie électronique à l'agence douanière compétente:

- **États-Unis:** Soumis au Service des douanes et de la protection des frontières des États-Unis via le système de courtage automatisé (ACE).
- **Mexique:** Transmis au service mexicain d'administration fiscale (SAT).
- **Canada:** Soumis par l'intermédiaire de l'ASFC (Agence des services frontaliers du Canada).

Lorsque tous les documents sont en ordre et que les Incoterms sont définis avec précision, vous pouvez éviter les retards et garantir un processus d'expédition transfrontalière sans heurts.

ENTRETIEN DES DOCUMENTS

La tenue de registres précis est essentielle et souvent exigée en cas d'audits potentiels par les autorités douanières. Une documentation appropriée permet de résoudre les divergences et de garantir la conformité.



ÉTAT-UNIS 5 Années

Règlement sur les douanes et la police des frontières (CBP)



Mexico 5 Années

Agence nationale des douanes du Mexique (ANAM)



Canada 6 Années

Agence des services frontaliers du Canada (ASFC)

ÉTAPE 3:

CHOISIR LE BON PARTENAIRE POUR LE TRANSPORT TRANSFRONTALIER AU MEXIQUE

Lorsque vous expédiez du fret entre le Mexique, les États-Unis et le Canada, il est essentiel de choisir le bon partenaire de transport pour réussir.



Réseau de capacité: Il est essentiel de choisir un prestataire disposant d'un réseau de capacité solide et bien contrôlé. Vérifiez toujours comment les transporteurs sélectionnent leurs conducteurs ou, s'il s'agit d'un courtier, comment ils contrôlent leurs transporteurs. Des capacités soigneusement contrôlées réduisent les risques de vol, de fraude et de dommages.



Communication: Optez pour un partenaire qui privilégie une communication cohérente et précise par le biais de votre méthode préférée (courriel, téléphone ou WhatsApp®), en particulier dans les régions où le suivi technologique est limité, comme au Mexique. Vérifiez ses heures d'ouverture pour vous assurer que l'assistance est disponible quand vous en avez besoin.



Expérience: Un partenaire expérimenté offre des informations précieuses sur les réglementations et les exigences complexes. Travailler avec un fournisseur comme TRAFFIX peut aider à réduire les coûts, à éviter les retards et à prévenir les perturbations.



Suivi et mises à jour précis: Des mises à jour fiables et des ETA soutiennent une planification efficace de la chaîne d'approvisionnement, permettant une résolution proactive des problèmes et garantissant une expédition transfrontalière plus fluide.

QUOI D'AUTRE CONSIDÉRER?

Frais de passage de frontières

Les frais associés au passage de la frontière entre les États-Unis et le Mexique sont les suivants:



Frais de courtier en douane: Les frais facturés par votre courtier en douane pour ses services de préparation et de soumission des documents requis.



Taxes: Les taxes à l'importation dépendent du pays et peuvent être appelées taxe sur la valeur ajoutée (TVA) ou taxe sur les produits et services (TPS). La TVA et la TPS sont très similaires en termes de mise en œuvre, mais chacune s'applique à des produits différents en fonction du pays importateur.



Droits de douane: Les droits de douane sont des frais d'importation (tarifs) imposés aux marchandises entrant dans un pays, sur la base du barème tarifaire du pays. Les douanes calculent les droits en utilisant le code du tarif douanier harmonisé (HTS) de votre marchandise, que votre courtier en douane peut vous aider à obtenir. Les marchandises doivent satisfaire aux exigences de l'USMCA pour bénéficier de l'exonération des droits de douane.



Frais de passage de frontière ou frais de factage: Il s'agit de la redevance versée à un transporteur pour qu'il prenne en charge la remorque transportant votre cargaison à la frontière mexicaine et la transporte jusqu'aux États-Unis où elle sera déposée pour être prise en charge par le transporteur national américain ou le transporteur transfrontalier canadien.

Transbordement vs Remorque de Transit

Le transbordement consiste à transférer des marchandises d'une remorque à une autre à la frontière. Dans le cas du transport transfrontalier au Mexique, un transporteur routier transporte la remorque jusqu'aux États-Unis, où la cargaison est déchargée dans une installation de transbordement et rechargée sur un transporteur à longue distance pour la livraison finale.

- **Augmentation de la capacité des transporteurs:** Le transbordement offre plus d'options aux transporteurs, ce qui permet une plus grande flexibilité.
- **Flexibilité des tarifs:** Avec plus de capacité, le transbordement peut offrir des tarifs plus compétitifs.
- **Impact minimal sur les temps de transit:** Le processus de transbordement n'ajoute généralement que quelques heures, ce qui en fait une option efficace en termes de temps.

L'expédition par remorque de transit signifie que l'envoi reste dans la même remorque depuis son origine jusqu'à sa destination finale.

- **Capacité réduite:** Moins de transporteurs proposent des services de remorque de transit, ce qui limite les options.
- **Tarifs plus élevés:** La capacité limitée peut faire grimper les tarifs.
- **Transit légèrement plus rapide:** L'expédition par remorque de transit n'est généralement que quelques heures plus rapide que le transbordement.
- **L'intégrité des scellés n'est pas garantie:** Les inspections douanières peuvent nécessiter le bris des scellés de sécurité, car les fonctionnaires sont autorisés à ouvrir les remorques.
- **Idéal pour les manipulations spéciales:** L'expédition par remorque de transit est préférable pour les marchandises chargées à la main, fragiles, de grande valeur ou spécialisées, qui peuvent nécessiter un équipement unique ou une manutention minimale.



Mauvaises pratiques: Erreurs courantes

Dans cet article, nous avons abordé les meilleures pratiques pour réussir les expéditions transfrontalières entre le Mexique et les États-Unis, y compris les étapes essentielles et les informations clés. Il est tout aussi important de comprendre certaines des erreurs les plus courantes commises lors des expéditions entre le Mexique, les États-Unis et le Canada.

- **Erreurs administratives:** Lors de l'expédition de marchandises transfrontalières, l'exactitude des documents est essentielle. Veillez à ce que toutes les informations contenues dans les documents correspondent exactement.
- **Recruter un courtier à la dernière minute:** Les personnes qui expédient pour la première fois des marchandises transfrontalières vers le Mexique commettent souvent l'erreur de recruter leur courtier en douane trop peu de temps avant la date d'expédition. Il est recommandé de prévoir au moins deux semaines pour établir correctement votre courtier en douane.
- **Communication:** La réussite des expéditions entre le Mexique, les États-Unis et le Canada dépend d'une communication claire et cohérente entre l'expéditeur, le destinataire, le courtier en douane et les prestataires de services de transport. Pour éviter les problèmes, communiquez les coordonnées de toutes les parties concernées, y compris celles des personnes à contacter en dehors des heures de bureau.
- **Mauvais calcul du temps de transit:** sous-estimer le temps de transit des envois transfrontaliers vers le Mexique est une erreur courante qui peut entraîner des ruptures de stock ou des files d'attente. Pour éviter ces risques, consultez votre fournisseur de transport et votre courtier en douane pour confirmer l'exactitude des délais de transit

Une expédition transfrontalière efficace entre les États-Unis, le Canada et le Mexique nécessite une planification et une coordination minutieuses. Chaque étape, de la préparation des documents nécessaires au maintien d'une communication ouverte entre toutes les parties concernées, est essentielle pour garantir des expéditions sans heurts et sans retards. Des éléments clés tels que le choix du bon courtier en douane, la tenue de registres précis et le partenariat avec un fournisseur de transport fiable sont essentiels pour optimiser votre chaîne d'approvisionnement transfrontalière au Mexique. Contactez-nous dès aujourd'hui pour savoir comment nous pouvons vous aider à améliorer votre logistique transfrontalière au Mexique!

TRAFFIX[®]
High Performance | Logistics

✉ INFO@TRAFFIX.COM

🌐 WWW.TRAFFIX.COM